

FORMATION

REMPORTER UN APPEL D'OFFRES



L'ACADÉMIE
MINERVA
LA CONNAISSANCE AU SERVICE DE LA PERFORMANCE

Formation initiale
Version R000



1 jour (7 heures)



Formation en présentiel

Pour qui ?



Responsable des appels d'offres



Assistants à la réponse aux appels d'offres



Gérants des cabinets

Objectifs pédagogiques

- ✓ Connaître l'univers des marchés publics
- ✓ Comprendre le **DCE** (Dossier de Consultation des Entreprises)
- ✓ Se démarquer de la concurrence : prix & mémoire technique



PROGRAMME

Jour 1 : Répondre à un marché public

M1 – Univers des Marchés Public

Vocabulaire

M2 – La réponse à Appel d'offre

Le DCE (Dossier de Consultation de l'Entreprise)

M3 – Performer son Mémoires Technique

Erreurs communes des MT

→ Établir son prix



NB : Ce programme est indicatif et représente l'ensemble des sujets abordés, en fonction des exigences du groupe de stagiaires il est susceptible d'être modifié.

Formateur(s)

Formation réalisée par **Guilain THERY**
Responsable R&D et Diversification du
Groupe EX'IM.

FORMATION

REMPORTER UN APPEL D'OFFRES



L'ACADÉMIE
MINERVA
LA CONNAISSANCE AU SERVICE DE LA PERFORMANCE

*Formation initiale
Version R000*



1 jour (7 heures)



Formation en présentiel



1

Prérequis

Aucun

2

Indicateurs de résultats

Cf site internet
www.academie-minerva.fr



3

Accessibilité, modalités d'inscription, tarifs, dates

Voir bulletin d'inscription ou convention de formation

4

Pédagogie et évaluation

- Exposé oral appuyé par un support informatique.
- En fin de stage un support de synthèse sera diffusé aux stagiaires.
- Échange oral dynamique entre les participants et le formateur.

➤ Validation pédagogique :

- Questions / réponses orales
- Tour de table

LES PLUS

- ✓ Diffusion des bonnes pratiques ayant permis l'attribution des marchés
- ✓ Accompagnement pour les premiers Appels d'Offres
- ✓ Utilisation d'outils numériques performants dans la démarche commerciale B to B
- ✓ Documents Minerva personnalisables

